

## INFORMACJA PRASOWA sierpień / 2010

### Wahania popytu na rynku samochodów ciężarowych w Polsce.

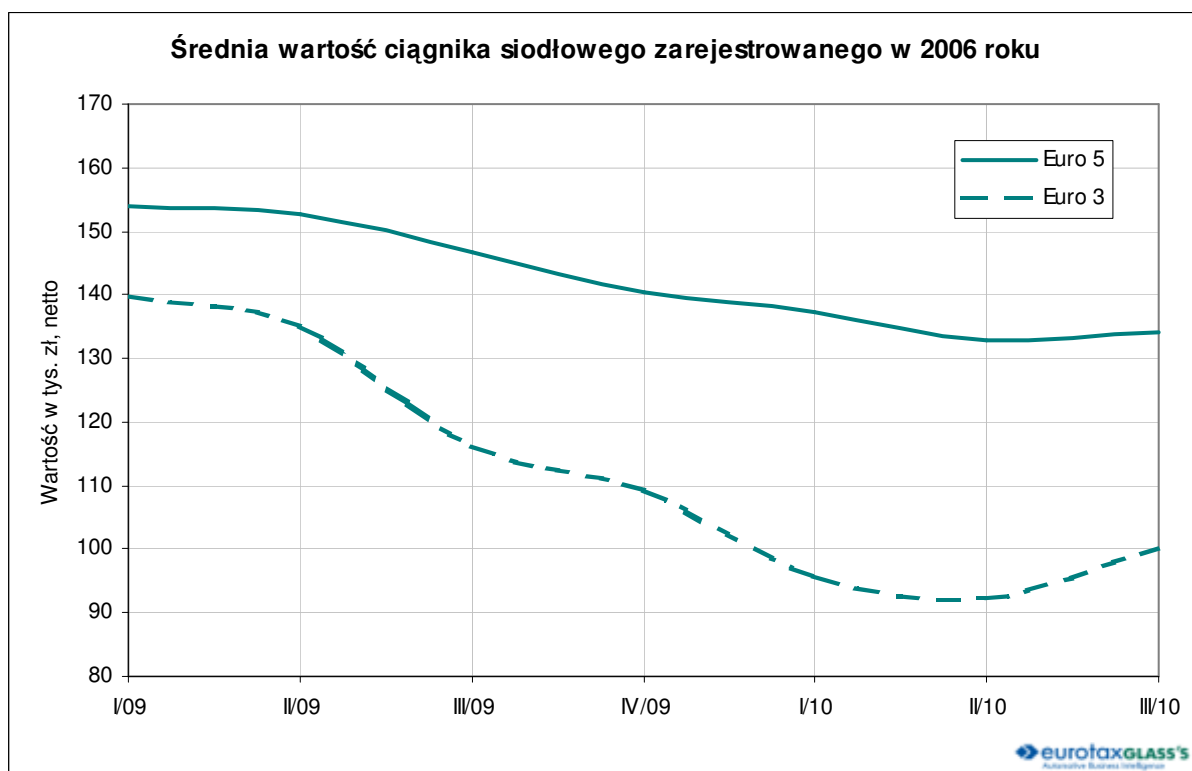
Ostatnie 2-3 miesiące były kontynuacją trendów rynkowych z początku roku. Popyt na używane ciągniki siodłowe Euro 5 znacznie wyhamował. Brak stabilizacji kursu Euro oraz cen paliw nie zachęca do zakupów nowego taboru. Być może dobre sygnały o stanie gospodarki wkrótce przełożą się na ożywienie w sprzedaży używanych pojazdów. Póki co ceny ustabilizowały się, pomimo ich wzrostu w Europie Zachodniej. W dłuższej perspektywie trend ten jednak zostanie zauważony także w Polsce, a wartość ciągników Euro 5 zacznie rosnąć. Dotyczy to również pojazdów typu Mega, które znajdują nabywców, chociaż jeszcze rok temu były niesprzedawalne.

W przeciwieństwie do Euro 5, rynek ciągników Euro 3 mocno się ożywił. Świadczy to o rozwoju krajowego rynku transportowego, do którego skierowane są te samochody. Szczególnym popytem cieszą się najmłodsze ciągniki Euro 3, z lat 2005 i 2006. Ich ceny dosyć znacznie, o ok. 10%, poszły w górę. Po raz pierwszy od kilkunastu miesięcy zmniejszyła się różnica wartości między najmłodszymi ciągnikami Euro 3 i najstarszymi Euro 5. W pierwszej połowie roku sięgała 10 tys. €, w tej chwili jest to ok. 8 tys. €. Ciągniki starsze, z lat 2001-2004, zachowały swoje wartości bez większych zmian. Z kolei samochody Euro 2, w skutek masowego eksportu do Afryki i Azji, powoli znikają z rynku, a ich ceny delikatnie wzrosły. Szczególnie odczuwalny jest brak ciągników z manualnymi skrzyniami biegów, które cieszą się największym zainteresowaniem.

Rynek samochodów dystrybucyjnych oraz budowlanych także nie zmienia się od kilku miesięcy. Słaby popyt przekłada się na znaczne spadki wartości. W przypadku dystrybucji mamy do czynienia z kryzysem w branży, w przypadku sektora budowlanego – nasyceniem rynku samochodami używanymi.

Wakacje to tradycyjnie okres spowolnienia sprzedaży nowych i używanych samochodów ciężarowych, dlatego w ciągu kilku najbliższych miesięcy nie należy spodziewać się radykalnych zmian na rynku. Ożywienie może pojawić się dopiero pod koniec roku, kiedy tradycyjnie firmy dokonują największych zakupów.

Projekt nowych stawek myta na niemieckich autostradach, które zaczną obowiązywać w 2011 roku raczej nie zmieni obrazu rynku w Europie. Norma Euro 5 nadal będzie standardem w transporcie międzynarodowym, wypierając pojazdy Euro 3. Samochody EEV nie będą premiowane, więc ich sprzedaż utrzyma się na niskim poziomie.



**EurotaxGlass's** jest wiodącym europejskim dostawcą rozwiązań służących do identyfikacji i wyceny wartości rynkowej pojazdów oraz autorytetem w wydawaniu opinii o rynku pojazdów używanych dla firm konsultingowych, instytucji rządowych oraz mediów. Firma posiada długoletnią tradycję w zakresie obserwacji i monitorowania rynku motoryzacyjnego w Europie. Eurotax jest źródłem kompleksowych informacji dla klientów, firm kupujących i sprzedających samochody, producentów, importerów, ubezpieczycieli, banków, firm flotowych i leasingowych.

**Kontakt:**

**Marcin Kardas**

**EurotaxGlass's Polska Sp. z o.o.**

**ul. Janczarów 4**

**02-960 Warszawa**

**tel.: +48 22 858 21 75**

**faks: +48 22 651 73 81**

**e-mail: [mkardas@eurotax.pl](mailto:mkardas@eurotax.pl)**

**[www.eurotax.pl](http://www.eurotax.pl)**

**EurotaxGlass's Polska Sp. z o.o.**, ul. Janczarów 4, 02-960 Warszawa

tel.: +48 (0 22) 858 21 75, fax: +48 (0 22) 651 73 81, [sprzedaz@eurotax.pl](mailto:sprzedaz@eurotax.pl); [www.eurotax.pl](http://www.eurotax.pl);

konto bankowe: Bank PBH SA Warszawa nr 12 1060 0076 0000 4099 3010 1072

NIP: 524 000 49 22

KRS 29356 Sąd Rejonowy dla M. St. W-wyw Warszawie, XIII Wydział Gospodarczy KRS

Kapitał zakładowy wynosi 100 000, 1000 udziałów po 100 zł. każdy.